

To prevent misunderstandings and protect everyone's time, we operate under the principles of concreteness and legitimization.

regnum.ltd — Corporate profile & investor overview
regnumvip.com — High-volume pipeline for qualified investors

Off-market definition

Most assets we present are off-market: not publicly listed for sale, but the owner is open to reviewing a purchase proposal.

Identify the counterparty

We first clarify whether the request is from a direct buyer or an intermediary.

Legitimacy & authorizations

Our pipeline is handled under seller-side authorizations and/or verified extensions. We do not share our authorizations/assignments with third parties, as they are confidential documents within complex agreements.

Information & data room

Where available, we may provide IM, key figures, and plans. Financial information is generally not circulated via intermediaries. The data room is typically opened after the first meeting between owner and buyer teams.

Process gate

Only after we receive sufficient counterparty information (in our judgment) do we proceed. If these principles cannot be followed, the process will not proceed to avoid wasted time.

Verification checklist

- Company profile / business presentation
- Website and basic corporate details
- Registered address and office presence (where applicable)
- Authorizations and licenses (where required)

Required to start

- Legal NCNDA (our template)
- Buyer Business Profile
- If intermediary: buyer-signed POA / mandate to the intermediary

Next step

- NDA -> Disclosure of selected opportunities

Yanlış anlaşılmalara önlemek ve herkesin zamanını korumak için yaklaşımımız somutluk ve meşruiyet ilkesine dayanır.

regnum.ltd — Kurumsal tanıtım & yatırımcı bilgilendirme
regnumvip.com — Nitelikli yatırımcılar için yüksek hacimli portföy/pipeline

Off-market tanımı

Sunduğumuz varlıkların çoğu off-markettir: kamuya açık satışta olmayan; ancak mal sahibinin satın alma teklifini değerlendirmeye açık olduğu varlıklar.

Muhatabın rolü

Talebin doğrudan alıcıdan mı yoksa bir aracından mı geldiği netleştirilir.

Meşruiyet & yetkilendirme

Portföyümüz satıcı tarafı yetkilendirmeler ve/veya doğrulanmış uzatmalar kapsamında yürütülür. Yetkilendirme/assignment belgeleri üçüncü kişilerle paylaşılmaz; kapsamlı sözleşmelerin parçası olan gizli belgelerdir.

Bilgi seti & data room

Mevcut olduğunda IM, key figures ve planlar paylaşılabilir. Finansal bilgiler genellikle aracılar üzerinden dolaştırılmaz. Data room çoğunlukla mal sahibi ekibi ile alıcı ekibinin ilk görüşmesinden sonra açılır.

Süreç kapısı

Başvuru sahibine ilişkin yeterli bilgiyi (kendi değerlendirmemize göre) aldıktan sonra ilerleriz. Bu prensiplere uyulamıyorsa, zaman kaybını önlemek adına süreç ilerletilmez.

Doğrulama kontrol listesi

- Şirket tanıtımı / business profile
- Web sitesi ve temel kurumsal bilgiler
- Kayıtlı adres ve (varsa) ofis bilgisi
- Gerekliyse yetki ve lisanslar

Başlangıç için gerekli

- Hukuki NCNDA (bizim şablonumuz)
- Alıcının Business Profile'ı
- Aracı varsa: alıcının aracıya verdiği POA / procure / mandate

Bir sonraki adım

- NDA -> Seçili fırsatların paylaşımı

Zur Vermeidung von Missverständnissen und zum Schutz der Zeit aller Beteiligten arbeiten wir nach den Prinzipien Konkretheit und Legitimation.

regnum.ltd — Corporate-Profil & Investor-Überblick
regnumvip.com — High-Volume-Pipeline für qualifizierte Investoren

Off-Market Definition

Die meisten Assets sind off-market: nicht öffentlich zum Verkauf gelistet, jedoch ist der Eigentümer bereit, ein Kaufangebot zu prüfen.

Klärung der Gegenpartei

Wir klären zunächst, ob die Anfrage von einem direkten Käufer oder einem Intermediär kommt.

Legitimation & Autorisierungen

Unsere Pipeline wird unter seller-seitigen Autorisierungen und/oder verifizierten Extensions geführt.

Autorisierungen/Beauftragungen werden nicht an Dritte weitergegeben, da es sich um vertrauliche Dokumente innerhalb komplexer Vereinbarungen handelt.

Informationen & Data Room

Sofern verfügbar: IM, Key Figures und Pläne. Finanzinformationen werden in der Regel nicht über Intermediäre verteilt. Der Data Room wird üblicherweise nach dem ersten Meeting zwischen Eigentümer- und Käuferteam geöffnet.

Prozess-Freigabe

Erst nach ausreichender Verifizierung (nach unserem Ermessen) gehen wir in den Prozess. Wenn diese Vorgehensweise nicht eingehalten werden kann, wird der Prozess zur Vermeidung von Zeitverlust nicht fortgeführt.

Verifizierungs-Checkliste

- Unternehmensprofil / Business Presentation
- Website und Basisdaten
- Sitz und Büropräsenz (sofern zutreffend)
- Erforderliche Autorisierungen/Lizenzen (falls relevant)

Erforderlich zum Start

- Legal NCNDA (unser Template)
- Business Profile des Käufers
- Bei Intermediär:
Vollmacht/Procure/Mandat (käuferseitig)

Nächster Schritt

- NDA -> Offenlegung ausgewählter Opportunitäten